



Rotam+

SAHA SATIŞ OTOMASYONU

SAHA SATIŞ · PLASİYER · MOBİL CRM

Sahada **senin** rotan.

Ziyaretten siparişe, teklife ve tahsilata — plasiyerinizin bütün işini tek bir mobil uygulamada toplayan saha satış otomasyonu.

Sahaya çıkan plasiyer merkezle bağıını kaybetmesin; merkez de plasiyerin gününü akşam öğrenmesin. Rotam+ internet olmadığına da çalışır, bağlantı gelince kendini toparlar.



NEDEN VAR

01 Sahaya çıkan her plasiyer, merkezle bağıını kaybetmesin.

Saha satışını mesajlaşma uygulamaları, telefon siparişleri ve gün sonunda derlenen raporlarla yürütüyorsanız, sonuç genellikle şu oluyor: ziyaretin gerçekleşip gerçekleşmediği belirsiz kalıyor, siparişin neden düştüğü fark edilmiyor, tahsilat listesi her akşam elle çıkarılıyor.

Aşağıdakiler tanıdık geliyorsa, Rotam+ tam olarak bu akışı toplamak için yazıldı.

Bugünkü durum

- ✗ Plasiyerin gün içinde ne yaptığını akşam öğreniyorsunuz
- ✗ Siparişler mesajdan, e-postadan, telefondan geliyor; kaybı fark etmek imkânsız
- ✗ Ziyaret raporu yok, planlanan güzergâh belirsiz
- ✗ Cari borç ekstresi elle hazırlanıyor, tahsilat gecikiyor
- ✗ ERP'ye veri geç ve hatalı düşüyor
- ✗ Ekipteki her plasiyer farklı bir Excel'de çalışıyor

Rotam+ ile

- ✓ Sahada olan biten yönetici ekranında anlık akar
- ✓ Siparişler tek platformdan geçer; onay ve sevkiyat şeffaftır
- ✓ Rota planı akşamdan hazır, sabaha plasiyerin cebinde
- ✓ Cari ekstre otomatik, tahsilat mobilde toplanır
- ✓ ERP'ye eş zamanlı ve hatasız akar
- ✓ Bütün ekip aynı standartta çalışır, veri tek yerde toplanır

Amacımız sahada olup bitenleri akşam raporlamak değil, olurken göstermek. Aradaki fark, bir sorunun hâlâ düzeltilebildiği zaman.

GENEL BAKIŞ

02 Tek uygulama, iki taraf, hiç kopmayan bir akış.

Rotam+ iki yüzden oluşur: sahadaki plasiyerin **mobil uygulaması** ve merkezdeki yöneticinin **web paneli**. İki taraf ortak bir veri modelinde gerçek zamanlı buluşur; internet olmadığında bile mobil çalışır, bağlanınca kendini senkronlar.



Plasiyer için • Mobil uygulama

Sabahın ilk saatinde günün rotası cepte. Ziyaret açılır, sipariş girilir, tahsilat alınır, aktivite kaydedilir. iOS ve Android; çevrimdışı çalışır, biyometrik kilitle korunur.



Yönetici için • Web paneli

Ekibin nerede olduğunu haritada canlı görün. Bekleyen siparişleri onaylayın, satış performansını izleyin, ERP aktarımını tek yerden yönetin. Dört dil, rol bazlı yetki.

ÖNCE → SONRA

Durum	Rotam+ olmadan	Rotam+ ile
Sipariş nasıl gelir	Mesajla gelir, birine düşer, unutulur	Uygulamadan girilir, onay akışına düşer, ERP'ye akar
Plasiyer nerede	Belirsiz; akşam anlatılır	Konum haritada canlı görünür — izinli GPS ile
Cari ekstre	Akşam Excel'de hazırlanır	Anlık; mobilden müşteriye gösterilir, tahsilat sahada alınır
Teklif	Ofise dönünce yazılır, ertesi gün gider	Sahada hazırlanır, PDF olarak oracıkta gönderilir

PLASİYERİN CEBİNDE

03 Sahaya çıkmadan önce her şey hazır olsun.

Rota ve ziyaret

MOBİL

Günlük rota planı ve otomatik sıralama · ziyaret başlat/bitir ve GPS ile onaylama · ziyaret notu ve fotoğraf ekleme · ziyaret geçmişi ve sıklık takibi.

Sipariş ve teklif

MOBİL

Katalog, stok ve fiyat anlık gösterim · miktara bağlı kademeli indirim · PDF teklif üretimi ve e-postayla paylaşım · sipariş/teklif geçmişi ve tekrar sipariş.

Cari ekstre ve tahsilat

MOBİL

Anlık borç-alacak durumu · sahada tahsilat kaydı ve dekont yükleme · ödeme geçmişi ve vadesi geçmiş uyarısı · ekstrenin müşteriye PDF olarak gönderilmesi.

Aktivite ve görev

MOBİL

Görev atama, takip ve onay · otomatik hatırlatma ve vade uyarısı · aktivite tipi (arama, ziyaret, teklif takibi) · aktivite bazlı raporlama.



Çevrimdışı önce

Ziyaret, sipariş, teklif ve tahsilat cihazda önce yerel veritabanına yazılır. Bağlantı gelince sıraya göre ve tek tek senkronlanır. Deponun bodrumunda çeken telefon yoksa iş durmaz; veri kaybolmaz, mükerrer kayıt oluşmaz.



Cihaz güvenliği

Uygulama parmak izi ya da yüz tanımayla kilitlenir. İki adımlı doğrulama standarttır ve yönetici tarafından zorunlu kılınabilir. Telefon kaybolduğunda oturum merkezden kapatılır.

YÖNETİCİ MASASINDA

04 Ekibinizin tamamını tek ekrandan görün.

Yönetici gösterge paneli

WEB

Ciro, sipariş sayısı, aktif plasiyer ve bekleyen tahsilat; günlük ve haftalık trendlerle. Plasiyer performans karşılaştırması, müşteri bazlı büyüme grafikleri, her rakamdan detaya iniş.

Canlı saha haritası

WEB

Plasiyer konumu haritada anlık • ziyaret durumuna göre renk kodlu takip • rota geçmişi ve gün sonu özeti • bölge bazlı yığılma analizi.

Onay ve iş akışı

WEB

Miktar, indirim ve role göre çok kademeli onay kuralları • bekleyen onay bildirimleri • onay reddi ve gerekçe takibi • otomatik eskalasyon.

Raporlar ve analitik

WEB

Satış, tahsilat, ziyaret ve aktivite raporları hazır gelir. Filtreli ve gruplu dinamik raporlama, PDF/Excel dışı aktarım, üst yönetim için tek tuşla özet rapor.

Kullanıcı ve rol yönetimi

Plasiyer, satış müdürü, genel müdür ve muhasebe rolleri; rol bazlı yetkilendirme.

ERP entegrasyon kontrolü

Senkron durumu, hata takibi ve elle tetikleme — hepsi arayüzden.

Denetim izi

Kim ne zaman ne yaptı kendiliğinden kaydedilir. Sonradan geri dönmek kolaydır.

NASIL ÇALIŞIR

05 Bir plasiyerin Rotam+ ile bir günü.

- 08:00 • Rota planı hazır**
Uygulama açılır, günün müşterileri rota sırasına dizilmiş. Güzergâh önceden planlanmış.
- 10:00 • İlk ziyaret**
Müşteride "ziyaret aç" denir, GPS ile onaylanır. Cari ekstre aynı ekranda görünür.
- 10:30 • Sipariş**
Ürün katalogdan seçilir, miktar iskontosu kendiliğinden uygulanır, sipariş merkeze düşer.
- 11:00 • Tahsilat**
Nakit ya da dekont fotoğrafıyla tahsilat kaydedilir. Ekstre o anda güncellenir.
- 12:00 • Ara**
Aktivite listesi kontrol edilir. Yeni görev geldiyse görülür, plan güncellenir.
- 14:00 • Teklif**
Karmaşık bir sipariş için ayrıntılı teklif hazırlanır, PDF olarak müşteriye gönderilir.
- 16:00 • Son durak**
Gün sonu ziyaret aktivitesi kaydedilir; notlar ve fotoğraflar yüklenir.
- 18:00 • Merkez raporda**
Bütün veri senkronize. Yönetici raporunda plasiyerin tam günü görünür.

Ve bu sürenin tamamında internet olmasa bile uygulama tam işlevli çalışır. Bağlantı gelince veriler kendiliğinden senkronlanır. Plasiyer beklemez, iş durmaz.

İŞ ETKİSİ

06 Sahadan gelen veri gecikmeden karara dönüşür.

0

Kaybolan sipariş — hepsi sistemde

4 dil

TR · EN · AZ · RU
uygulamada hazır

%100

Çevrimdışı çalışabilen
mobil işlev

Anlık

Sahadan merkeze veri
akışı



Kayıp sipariş kalmaz

Her sipariş sistemde. Kimin ne aldığı unutulmaz, mesaj geçmişinin içine gömülmez.



Saha görünürlüğü

Yönetici plasiyerin nerede olduğunu her an bilir. Boş geçen zamanlar görülür, rotalar buna göre iyileşir.



Tahsilat hızlanır

Ekstre anlık, tahsilat sahada. Nakit akışı dijitalleşir, gecikmiş alacaklar erken görülür.



Karar veriye dayanır

Hangi ürün satıyor, hangi bölge büyüyor, hangi müşteri düşüyor — tahminle değil raporla görürsünüz.



Ekip standardı yükselir

Her plasiyer aynı akışta çalışır. Yeni işe alınan kişi bir haftada değil bir günde adapte olur.



Veri güvencesi

Hiçbir kayıt fiziksel olarak silinmez, bütün işlemler denetim izine yazılır. Kurumsal denetime hazır altyapı.

Kazanımların ölçeği sektöre, ekip büyüklüğüne ve mevcut süreçlere göre değişir. Kurulum öncesi kendi rakamlarınızla birlikte değerlendirilir.

HEDEF KİTLE

07 Sahada satış temsilcisi çalıştıran her firma.

Rotam+, plasiyerin sahaya merkez arasındaki bağı dijitalleştirmek isteyen her ölçekte firma için tasarlandı. Dağıtım, toptan satış ve doğrudan bayi ağı yöneten işletmelerde faydası daha belirgindir.

Otomotiv yedek parça

Gıda ve içecek dağıtım

Kozmetik · kişisel bakım

Temizlik ürünleri

Kırtasiye · ofis

İnşaat malzemeleri

Tıbbi ürünler

Tarım · zirai

Elektrik malzemeleri

Otel · restoran · kafe (HORECA)

P

Plasiyer · saha

Günün rotasını cepten takip eder. Ziyareti açar, siparişi girer, tahsilat alır. Tek uygulamada bütün gün.

S

Satış müdürü · orta yönetim

Ekibi haritada izler, onay bekleyen siparişleri karara bağlar, haftalık performans raporunu okur.

G

Genel müdür · üst yönetim

Ciro trendi, bölgesel büyüme ve plasiyer başına satış — özet gösterge paneline bakar.

M

Muhasebe

Sahada alınan tahsilatı ve dekontları görür; ERP'ye akan kayıtları takip eder.

İdeal firma profili

Sahada 5–100 arası satış temsilcisi çalıştıran, mevcut bir ERP kullanan, aylık en az birkaç yüz sipariş üreten dağıtım ve toptan satış firmaları. Kurumsal veri güvenliği, kişisel veri uyumu ve çoklu dil ihtiyacı olan işletmeler.

KARŞILAŞTIRMA

08 Başka çözümler de var. Bizim özellikle durduğumuz noktalar.

Özellik	Tipik rakip	Rotam+
Çevrimdışı çalışma Ziyaret, sipariş, teklif ve tahsilat internet olmadan da girilir; bağlantı gelince sıralı senkronlanır.	Sınırlı / yok	Tam
Kurumsal ERP entegrasyonu Yaygın Türk ERP'leriyle çalışacak şekilde tasarlandı; alan eşlemesi arayüzden yapılır.	Kısıtlı	✓
Canlı saha haritası Konum rapordan değil, o an haritadan görünür.	Rapor bazlı, gecikmeli	Gerçek zamanlı
Çok kademeli onay akışı Tutara, indirim ve role göre kural yazılır; eskalasyon otomatiktir.	Sabit / elle	Kural bazlı
Dört dilli arayüz TR · EN · AZ · RU hem mobilde hem panelde standart.	Tek dil	✓
İki adımlı doğrulama + biyometrik kilit Standart olarak gelir, yönetici zorunlu kılabilir.	Üst paketlerde	Standart
Otomatik denetim izi Kim ne zaman ne yaptı kendiliğinden kaydedilir.	Kısıtlı	✓
Sahaya özgü tasarım Genel bir müşteri yönetim yazılımından uyarlanmadı; sahanın akışından çıkarıldı.	CRM'den uyarlama	Sahada tasarlandı
Geliştiriciye erişim Katmanlı destek sırası yerine ürünü yazan ekiple doğrudan konuşursunuz.	Katmanlı	Doğrudan

EKOSİSTEM

09 Rotam+ tek başına çalışır. Ailesiyle daha iyi çalışır.

ECOL'ün kurumsal logosundaki renkli modüllerin her biri bir ürüne karşılık gelir. Ortak bir tasarım dili, ortak bir lisans altyapısı ve ortak bir destek hattı paylaşırlar.

Rotam+ Saha satış	Bayim+ B2B e-ticaret	Yedek+ Yedekleme	Yaşam+ Site yönetimi	(yeni) Yolda
-----------------------------	--------------------------------	----------------------------	--------------------------------	------------------------



Bayim+ ile birlikte

Rotam+ plasiyerin sahada girdiği siparişi alır, Bayim+ bayinin portaldan verdiğini. İkisi **bağımsız ürünlerdir** ve aralarında doğrudan veri alışverişi yoktur; buluşma noktası ikisinin de bağlandığı ERP'dir.



Yedek+ ile birlikte

Rotam+ verisini tutan veritabanı türü Yedek+'ın desteklediği motorlar arasında. Aynı kurulumda yedeklenip geri dönüşü sınanabilir.

Ürünleri birbirine değil, ERP'nize bağlıyoruz. Kayıtlarınızın merkezi zaten kullandığınız sistem olarak kalıyor.

SIRADAKİ ADIM

10 Rotam+'ı 15 dakikada size özel senaryoda gösterelim.

Ekran paylaşımlı canlı demo görüşmesinde ürünü kendi süreçlerinle deneyin. Sonrasında ihtiyacınıza özel teklif hazırlayalım. İlk görüşme ücretsizdir.

1

Süreçlerinizi dinliyoruz

Sahanın bugün nasıl işlediğini ve nerede tıkanıldığını 5 dakikada anlatın.

2

Ürünü sizin senaryonuzla gösteriyoruz

Demo hesabına kendi müşteri ve ürün örneklerinizden koyarız.

3

Kurulum süresi ve maliyette netlik

Tahmin değil, aralık veririz.

4

Teknik derinlikte cevap

ERP entegrasyonu ve veri güvenliği sorularınızı ürünü yazan ekip yanıtlar.

Konuşalım. İlk görüşme bizden.

Sahanızdaki durumu birlikte değerlendirelim; sizin için en uygun kurulum senaryosunu birlikte çizelim.

WEB

rotamplus.com.tr

E-POSTA

info@rotamplus.com.tr

KURUMSAL

ecol.com.tr

DEMO

1 iş günü içinde

Bu broşürdeki tüm görsel ve içerikler ECOL Bilişim Teknolojileri A.Ş.'ye aittir. © 2026 · Tüm hakları saklıdır.